



פוליסה

חדשות הביטוח הפנסיה והפיננסים | www.polisa.news

יום ג', 25 במרץ 2025, כ"ה באדר תשפ"ה | ISSN 0793-4750 | שנה 32 | גיליון מס' 3772

העורך: אורי לביא-פלג | עריכה: עמית קרטס-בנין, ירון ניר, מרינה פובלוצקי | גרפיקה: סטודיו אופק המו"ל: אריה לביא, תקשורת כלכלית בע"מ | טל. 03-5407884 | E-mail: news@polisa.news | www.polisa.news

"הבן חולה במחלה גנטית נדירה - אבל אל דאגה יש מחקרים שמראים שיש סיכוי להגיע לגיל 40"

בנו של סוכן הביטוח מור מרקוביץ לוקה בתסמונת נדירה: חברת הביטוח מאחורינו, אך חסרים כ-14 מיליון דולר למחקר ופיתוח



מור מרקוביץ ובנו

עמוד 14

מטעני נפץ נשלחו לסוכני ביטוח מהחברה הערבית; הערכה: גורמים עבריינים מנסים להסיט את הפעילות למוסכים שאינם בהסדר

עמוד 2



יריד צבע טרי בחסות קבוצת הראל ו-Zurich יתקיים במרכז הטכני קרמניצקי בתל אביב

ד"ר גיא חנקופף, צילום: גבע סלמור



עמוד 12

הרווח הכולל של שומרה ב-2024 הסתכם ב-207 מיליון שקל, שיפור של 144% לעומת רווח בסך 85 מיליון שקל ב-2023



עמוד 10

מנורה מבטחים Parametrix-I מוצר ביטוח להגנה על חברות מפני קריסת שירותי ענן

עוזר עומר קרפט, צילום: יעל צור



עמוד 6

הפניקס משיקה הלוואות ללקוחות פרטיים תחת הפניקס גמא ומציעה "הלוואה חופשית" בתהליך דיגיטלי גמיש

ארי יוסף, צילום: נתי חרד



עמוד 3



ברק קירשנבוים סמנכ"ל מנהל מכירות הפיננסים הפניקס

רותם סלע מנהלת מכירות תחום חיסכון ארוך טווח וביטוח חיים, הפניקס



הפניקס אינווסט הופך חיסכון להשקעה.

לפרטים פנו לסוכנת/סוכן הביטוח

הבית הנוכח להשקעות שלך

"הפניקס אינווסט" הינו השם המסחרי של פוליסת חיסכון, תכנית פרט - מסלול לחיים שבניהול הפניקס חברה לביטוח בע"מ. תנאי המוצר הינם בהתאם לתכנית הביטוח. האמור אינו מהווה ייעוץ מכל סוג שהוא.

מטעני נפץ נשלחו לסוכני ביטוח מהחברה הערבית; הערכה: גורמים עבריינים מנסים להסיט את הפעילות למוסכים שאינם בהסדר

■ לשכת סוכני הביטוח עודכנה בנושא, ופנתה לרשות שוק ההון בנושא ■ ככל הידוע בעת כתיבת שורות אלה, כעשרה סוכני ביטוח באזור המשולש קיבלו את המטענים לביתם או למשרדיהם



הלם בענף הביטוח: סוכני ביטוח מהחברה הערבית קיבלו מטעני נפץ לביתם או למשרד. ככל הידוע בעת כתיבת שורות אלה, כעשרה סוכני ביטוח באזור המשולש קיבלו את המטענים לביתם או למשרדיהם. המטענים, שלא ברור בשלב זה אם היו דרוכים, הגיעו ללא מסרים ברורים, אולם לפי הערכות - מדובר בגורמים עבריינים שמנסים להסיט את פעילות תיקון הרכבים ממוסכי ההסדר של חברות הביטוח למוסכים שאינם בהסדר.

לפוליסה נודע עוד שלשכת סוכני הביטוח קיבלה על כך עדכון, והיא פנתה עם המידע לרשות שוק ההון, ביטוח וחיסכון.

על פי הערכות, הרקע לאירוע החריג הוא המאמצים של חברות ביטוח להסיט את פעילות תיקון הרכבים לאחר תאונה למוסכי הסדר של חברות הביטוח. מוסכים שאינם בהסדר עם חברות הביטוח ראו לאורך תקופה כי הפעילות במוסכים יורדת, והחשש הוא שחלקם פועלים בדרכים "אלטרנטיביות" במטרה להחזיר את הפעילות למוסכים המקוריים.

מצד אחד, תגדילו את כמות הלידים
מצד שני, תלמדו לייצר פגישות עיסוקיות בעצמכם



אופק עתיד מקבוצת אורן מזרח - ליהנות מכל העולמות

לפרטים נוספים: ilan@ofek-atid.co.il

אין במודעה שום התחייבות לקבל כל סוכן לאופק עתיד, תבחן התאמה הדדית. מיועד לסוכנים עצמאיים בעלי וותק מינימלי של שנתיים כעצמאים, תיק נפרעים קיים, יושרה ורצון להתפתח.

הפניקס משיקה הלוואות ללקוחות פרטיים תחת הפניקס גמא ומציעה "הלוואה חופשית" בתהליך דיגיטלי גמיש

ההלוואות של הפניקס מאפשרות גמישות ושליטה גם לאחר קבלת ההלוואה - הלקוח יכול לבקש לשנות את סכום החוזר החודשי, לפרוע את ההלוואה מוקדם, להוסיף סכום נוסף בעת הצורך, בכפוף לחיתום ותנאי החברה, והכל ישירות באפליקציה

מנכ"ל הפניקס אשראי צרכני, מסרו: "אנשים מחפשים ביטחון כשהם לוקחים הלוואה, אבל גם את הרצון שהתהליך יהיה מהיר ופשוט, ולא פחות מזה שהם יכולים לשנות את התנאים שלה, אם יצטרכו בעתיד. זה בדיוק מה שאנחנו מביאים - שילוב של גמישות ושקיפות בלקיחת הלוואה מגוף יציב, כדי שהלקוחות יוכלו לשלוט על ההתחייבות שלהם ולנהל את הצרכים הפיננסיים שלהם.

"הכניסה של קבוצת הפניקס לשוק האשראי הצרכני תחת הפניקס גמא היא צעד משמעותי לא רק עבורנו, אלא עבור הציבור כולו, שמקבל אלטרנטיבה חדשה מגוף פיננסי חזק, אמין ויציב. עם השקת פעילות הלוואות לפרטיים כל הסגמנטים באוכלוסייה יכולים ליהנות מפתרונות אשראי בהפניקס גמא: לקוחות עסקיים, לקוחות נדל"ן וכעת גם לקוחות פרטיים. זה חלק מהאסטרטגיה הרחבה של קבוצת הפניקס להפוך לבית פיננסי מוביל, שמספק ללקוחות בישראל פתרונות מתקדמים בעולם הביטוח, ההשקעות והאשראי - תחת קורת גג אחת."

הלקוח יכול לבקש לשנות את סכום החוזר החודשי, לפרוע את ההלוואה מוקדם, להוסיף סכום נוסף בעת הצורך, בכפוף לחיתום ותנאי החברה, והכל ישירות באפליקציה, ללא צורך בפנייה לנציג שירות.

ההלוואה ניתנת בתהליך דיגיטלי מלא, ללא צורך בהמצאת מסמכים מורכבים או מפגש פיזי. תהליך קבלת ההלוואה מהיר במיוחד, אורך דקות ספורות וכולל מרגע תחילת הבקשה ועד אישורה הסופי, ניתוח של נתוני הלקוח באופן מיידי, אשר בסופה ניתנת ללקוח הצעה מותאמת אישית לקבלת הלוואה. כך, אומרים בהפניקס, הלקוחות נהנים מטכנולוגיה ייחודית שפותחה בקבוצה.

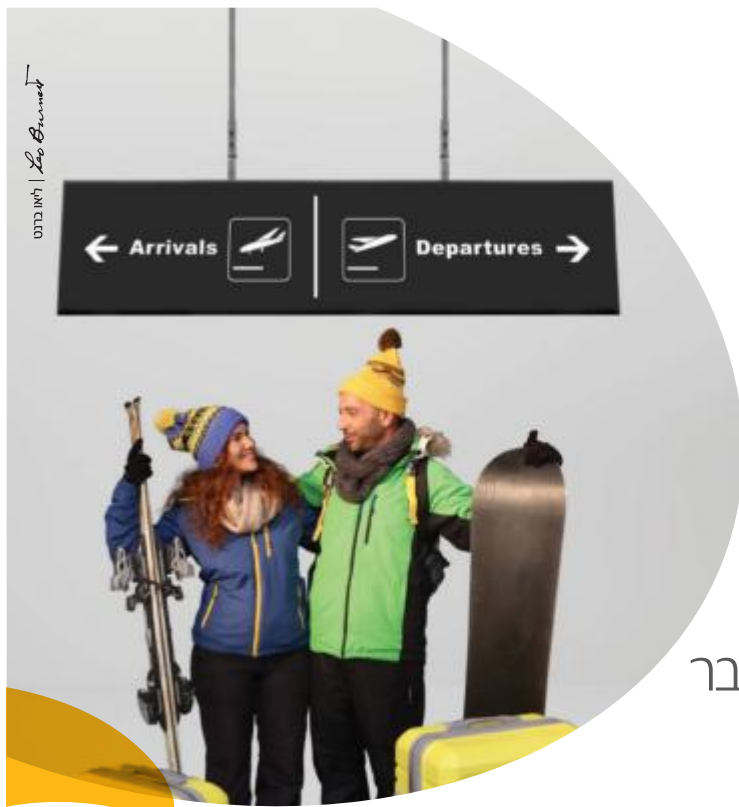
את פעילות האשראי הצרכני מנהל **אילון דחבש** שמביא איתו שנים של ניסיון ב**בנק לאומי**, שם הוביל שירותים בנקאיים עבור לקוחות פרטיים ועסקים קטנים, בין השאר בתחומי האשראי למשקי בית ומשכנתאות. דחבש הצטרף להפניקס לפני כשלוש שנים, וכעת משיק את פעילות הלוואות לפרטיים.

ארז יוסף, י"ר דירקטוריון הפניקס גמא, ודחבש,

הפניקס משיקה פעילות חדשה להלוואות צרכניות תחת זרוע האשראי של הקבוצה - הפניקס גמא. מדובר בבשורה בשוק האשראי למשקי הבית, שבה קבוצת פיננסים מהגדולות בישראל מחליטה להיכנס לתחום האשראי הצרכני, ומעניקה הלוואות לכל מטרה, ללא צורך בבטוחות, תוך שקיפות מלאה ותהליך דיגיטלי מלא, הכולל חיתום מהיר.

נמסר מהחברה, כי סקר שבוצע במסגרת ההערכות להשקת הפעילות העלה כי יותר מ-70% מהלקוחות הביעו עניין וצורך לקחת הלוואות מגוף פיננסי יציב ומוכר כמו הפניקס. הפעילות נועדה לתת מענה לצורך הזה ולספק אלטרנטיבה אמינה וגמישה בתחום האשראי ללקוחות פרטיים ומשקי הבית.

בהפניקס מציינים כי ההלוואות נבנו מתוך הבנה שהלוואה היא התחייבות כלכלית משמעותית, וכי אחד החששות המרכזיים של הלקוחות הוא היעדר גמישות בתהליך קבלת ההלוואה וכל שכן לאחריה. לכן, ההלוואות של הפניקס מאפשרות גמישות ושליטה גם לאחר קבלת ההלוואה -



אולי יש לכם ביטוח נסיעות לחו"ל אבל אין לכם הראל

ביטוח שמגיע עד האלפים והרבה מעבר

הראל
ביטוח ופיננסים

אולי יש לכם ביטוח אבל אין לכם הראל

בכפוף לתנאי הפוליסה וסייגיה ולהנחיות החיתום של החברה

איילון ביטוח במקום הראשון בפוליסות חיסכון מסלול "כללי" בשנה האחרונה!*

השוואת תשואות במסלול השקעה "כללי"

שארפ ריבית חסרת סיכון ל-5 שנים	תשואה ממוצעת שנתית - 5 שנים אחרונות	תשואה ממוצעת שנתית - 3 שנים אחרונות	*תשואה מצטברת 12 חודשים אחרונים 03/24-02/25	מסלול השקעה "כללי" בחברה
0.82	7.16%	5.97%	13.59%	איילון ביטוח
0.68	6.13%	5.13%	13.10%	אי.די.אי
0.90	7.12%	6.71%	12.99%	הכשרה באמצעות "מיטב ניהול תיקים"
0.92	8.23%	6.00%	12.74%	הפניקס
0.65	5.79%	4.72%	12.60%	הכשרה באמצעות "מור ניהול תיקים"
0.78	7.13%	5.34%	11.81%	מנדל
0.71	6.99%	4.78%	11.69%	כלל
0.45	4.86%	4.27%	11.20%	הכשרה באמצעות "אלטשולר שחם"
0.65	6.42%	4.87%	11.00%	מנורה - קרן י' החדשה
0.64	6.23%	5.32%	10.99%	הכשרה באמצעות "ילין לפידות ניהול תיקי השקעות"
-	-	-	10.86%	הכשרה באמצעות "אנליסט ניהול תיקי השקעה"
0.80	7.08%	5.58%	10.56%	הכשרה
0.67	6.44%	4.57%	10.01%	הראל

פרטים נוספים אצל המפקחים המקצועיים במחוזות החברה

הנתונים בטבלה נכונים לסוף חודש פברואר 2025 כפי שפורסמו באתר "ביטוח נט" | התשואות נומינליות ברוטו ממוצעות שנחיות לפני ניכוי דמי ניהול | אין במידע על תשואות שהושגו בעבר כדי להצביע על תשואות שתושגנה בעתיד | האמור אינו מהווה התחייבות להשגת תשואה כלשהי | האמור אינו מהווה המלצת השקעה, או הצעה לבצע פעולות כלשהן ואין בו ייעוץ מותאם לצרכי המיוחדים של כל לקוח | מסלול השקעה "כללי" פתוח למצטרפים חדשים בפוליסות חיסכון פרט "יתרון פיננסי" (מספר קרן / מסלול: 116). בביטוחי מנהלים ותגמולים לעצמאיים המסלול סגור למצטרפים חדשים.

איילון
חברה לביטוח בע"מ

ביטוח דירה: התובע קיבל השלמת תגמולי ביטוח לאחר שהגיש אסמכתאות לשווי הרכוש שניזוק

בתביעות קטנות רשאי בית המשפט להעדיף ראיות שהוצגו בדיון על פני חוות דעת שמאית גם בהיעדר שמאי נגדי

התובע, היה על הנתבעת להגדיל את התשלום בהתאם לאסמכתאות הכינון שהציג התובע, ולא להתבצר בחוות דעת השמאי מטעמה.

תשלום תגמולי ביטוח בערכי כינון בתביעת רכוש משמעו שהמבוטח או המוטב יקבלו "חדש תמורת ישן", כלומר שלא מנכים את שיעור הבלאי מתגמולי הביטוח. בקרות מקרה הביטוח במקרה של נזק לרכוש יקבל המבוטח או המוטב רכוש מוחלף מאותם סוג וטיב של הרכוש הניזוק. והוסיף בית המשפט שהנתבעת התבססה על דעת השמאי מטעמה אבל היא לא הביאה את השמאי להעיד ולכן בית המשפט דחה את חוות דעתו מפני אסמכתאות התובע שהוצגו בדיון. הסביר בית המשפט, שגם כשצד להליך בתביעות קטנות מעיד שמאי מטעמו, עדיין מוסמך ורשאי בית המשפט להעדיף את הראיות של הצד שכנגד, גם בהיעדר שמאי נגדי מטעם הצד שכנגד, וזאת על בסיס ראיות קבילות ובעלות משקל, וכך להעדיף את גרסת הצד שכנגד באשר להיקף הנזק. אם זה הדיון כאשר מזומן שמאי מטעם בעל דין לעדות, והוא לא התייצב, ומול חוות דעתו הכתובה ניצבות ראיות התובע שהן קבילות ומהימנות, בית המשפט קבע ששוכנע בהתרשמותו הישירה שיש לתת להן משקל שגובר על שנכתב בחוות דעת השמאי, שמלכתחילה הייתה מסויגת וחסרה.

בית המשפט הוסיף, שהוא מיצר על כך שהנתבעת עמדה על פסק דין מנומק, כשהדברים היו ברורים גם בדיון שנערך בפניו. ונכח התוצאה אליה הגיע, אין מנוס מלתת לדבר ביטוי בפסיקת הוצאות לטובת התובע. כמו כן קבע בית המשפט הוצאות לטובת אוצר המדינה בגין מחלל דינוי.

בית המשפט קבע שדין התביעה להתקבל בחלקה, והנתבעת תשלם לתובע סך של 11,900 שקל, בצירוף הוצאות בסך כולל של 2,500 שקל וכן תישא בהוצאות לטובת אוצר המדינה בסך 1,000 שקל.

עד למועד כתיבת שורות אלה, לא ידוע אם הוגש ערעור לבית המשפט המחוזי.

הכותב הוא מייסד ושותף במשרד ג'ון גבע-הדר עורכי דין ומגשרים.

התובע מול נתוני חוות דעת השמאי, כי הפער הכספי בין התשלום ששולם לתובע בגין פריטים אלה בניכוי השתתפות עצמית, לבין שוויים בערכי כינון על בסיס אסמכתאות התובע, הוא 11,900 שקל

למרות שבית המשפט הציע לצדדים להסכים על תשלום הסכום ולסיים את ההתנהלות בתביעה, התובע הסכים אבל הנתבעת ביקשה מתן פסק דין מנומק וחזרה על בקשתה לדחות התביעה נוכח חוות דעת השמאי מטעמה לאומדן הרכוש שנגב.

בית המשפט לא קיבל את טענת הנתבעת שנעלה וסיימה את הדיון בתביעת התובע כשהיא מתבצרת בחוות הדעת של השמאי מטעמה מכוח החתייבותה על בסיס הפוליסה, והדין הכללי.

בית המשפט ציין שעיון בחוות הדעת של השמאי מעלה שהיא מסויגת ומשאירה פתח לתובע להשלמת מסמכים לטובת הגדלת התשלום בפועל. בחוות הדעת נכתב שהשמאי נקט בהערכה באומדנים זהירים על בסיס כינון, בהיעדר הוכחות או תימוכין לתוצרת או לדגם ובסיכום חוות הדעת נכתב שטרם הומצאו מסמכי כינון לגבי פריטי התכולה והשעון. בית המשפט קבע שהשלמת המסמכים על ידי התובע, שפנה לנתבעת בזמן אמת וזו דחתה את בקשתו, למרות שהייתה אמורה להביא ממילא מכוח חוות הדעת השמאית עצמה לבחינת המסמכים הנוספים ולהגדלת התשלום.

בית המשפט מצא את עדותו של התובע כעדות מהימנה, שבה טען שמשדחתה אותו הנתבעת נדרש להגיש את התביעה לצורך מימוש זכותו.

הנתבעת טענה במפורש, כי היא נכונה לשלם לתובע את הפער על בסיס מסמכים בערכי כינון. החתייבות זו מקורה בתנאי הפוליסה, בה נקבעה בהרחבה לביטוח כל הסיכונים לתכולת הדירה שבגין אובדן אשר אירע לרכוש המבוטח, יהיו תגמולי הביטוח לפי ערך הכינון של התכולה.

בית המשפט הדגיש שהיות שהנתבעת לא טענה להחרגה מפורשת וגם לא צירפה את תנאי הפוליסה הכלליים, בהיעדר הוכחת הוראה אחרת, חלה חובת התשלום בערכי כינון. נקבע כי משנתקבלו לתביעה האסמכתאות של

בבית המשפט לתביעות קטנות בתל אביב יפו נדונה תביעתו של ר. ה. (התובע) נגד **מנורה מבטחים ביטוח** (הנתבעת). פסק הדין ת"ק 46882-10-24 מפי הרשם הבכיר **רון פוליאק** ניתן ב-9 במרץ 2025.



מאת עו"ד ג'ון גבע

לבית המשפט הוגשה תביעה כספית שהגיש התובע בטענה לתשלומי חסר מכוח פוליסת ביטוח של הנתבעת. התובע ביטח את תכולת דירתו בפוליסת ביטוח של הנתבעת. בעקבות אירוע פריצה לדירה שילמה הנתבעת לתובע תגמולי ביטוח על פי חוות דעת שמאי מטעמה.

לטענת התובע, שווי החפצים שנגבבו גבוה משמעותית מן התשלום ששולם לו, והוא צירף לתביעתו ראיות לביסוס שווי החפצים יקרי הערך ובהתאם תבע השלמת התשלום בהצטרבם בסך סכום התביעה.

לטענת הנתבעת, יש לדחות את התביעה. הנתבעת מסתמכת על חוות דעת השמאי מטעמה, ומציינת שהתובע לא המציא לידיה מסמכים המבססים את שווי הרכוש שנגבב על מנת שהתובע תוכל להעביר תשלום בערכי כינון ולכן לשיטתה הסתיים הטיפול בעניינו.

בית המשפט, לאחר שעיון בכתבי הטענות, ולאחר ששמע את הצדדים בדיון ועיון בראיות, כולל באלו שקיבל במעמד הדיון, קיבל את התביעה בחלקה.

בית המשפט ציין שבדיון שהתקיים לפניו הציג התובע מסמכים נוספים בעניין שווי הרכוש שנגבב, שצורפו לחומרים בתיק המדובר במטבעות, שרשרת, מכנסיים, נעליים ובגדי ספורט, וביגוד. בית המשפט שוכנע שראיות התובע לביסוס טענתו קבילות ומהימנות באמת המידה הנוהגת בבית המשפט לתביעות קטנות, שמאפשרת אף פחות ממה שהוצג, לרבות השוואת עלויות באינטרנט ואומדנה סבירה.

במהלך הדיון התברר, בתום השוואת מסמכי



מגלה עניין בתעשיית האינשורטק הישראלית?

INSURTECH ISRAEL NEWS

מגזין האינשורטק היחיד בישראל

אני רוצה להירשם

כדאי לדעת

על רקע ריבוי האיזמים:

מנורה מבטחים ו-Parametrix משיקות מוצר ביטוח להגנה על חברות מפני קריסת שירותי ענן

עו"ד עומר קרפט מנהל מחלקת סיכונים מיוחדים וחיתום ראשי במנורה: אנו בטוחים שמוצר זה יזכה להתעניינות רחבה ויספק מערך כיסויי קריטי לחברות הנשענות על שירותי ענן, וחשופות לפוטנציאל הסכנה בקריסת שירותי הענן

האקרים או מתקפת פשינג, המוצר החדש שמציעה מנורה מאפשר קבלת פיצוי בגין אירוע שמתרחש בענן, למשל נפילת שרתים, שאינה מכוסה בפוליסת סייבר.

המוצר נותן פתרון למשתמשים בשירותי הענן הנפוצים ביותר בישראל ובעולם: AWS של אמזון, Google Cloud ו-Microsoft Azure.

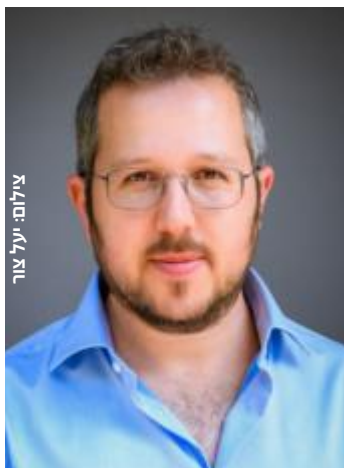
למרות התפשטות הטכנולוגיה, ישנו צפי כי שירותי הענן ימשיכו ליהנות מתנופה על רקע הצורך בניצול הטכנולוגיה לצד כניסתן של ספקיות הענן הגדולות לישראל והקמת חוות שרתים מקומיות. עד היום, פוליסות הסייבר מכסות רק בחלקן אירועים של נפילות ענן, אולם

הן אינן מפצות את הלקוח על האירועים השכיחים במהלכם מתרחשת נפילה למשך שעות בודדות, אלא רק נפילות של מעל ל-12 שעות. בנוסף, על מנת לקבל פיצוי, נדרש הלקוח להוכיח נזק והליכי תביעה ארוכים, כאשר הפיצוי אינו מכסה התחייבויות חוזיות אלא הפסד של רווח גולמי בלבד. המוצר החדש מיועד למגוון לקוחות - החל מחברות עסקיות קטנות ועד לתאגידים וחברות רב-לאומיות - ומוטאם אישית לצרכים הייחודיים של כל לקוח, לרבות אפשרות להציע תקרות כיסוי שונות, מסכומים מינימליים ועד לעשרות מיליוני דולרים.

גם תהליך החיתום נחשב לייעיל ופשוט במיוחד: הלקוח נדרש לספק את המידע על סביבת שירותי הענן שמשמש, ובהינתן מידע זה והיקף הכנסות החברה, מוצע כיסוי מוסכם מראש בתהליך חיתומי. בסיום התהליך החברה זוכה כיסוי המעניק לה פיצוי מוסכם מראש, ללא הוכחת נזק, עבור נפילות של סביבות הענן וכן תשלום תביעה מהיר בתוך 15 ימי עסקים.

עו"ד עומר קרפט: "שיתוף הפעולה עם Parametrix מאפשר לנו להרחיב את סל הפתרונות הביטוחיים ולהציע מענה ייחודי ונחוץ אל מול אתגרי העידן הדיגיטלי. אנו בטוחים שמוצר זה יזכה להתעניינות רחבה בשוק הישראלי ויספק מערך כיסויי קריטי לחברות הנשענות על שירותי ענן, וחשופות לפוטנציאל הסכנה בקריסת שירותי הענן".

שרון חרן, CCO בחברת Parametrix: "המוצר משלב את הטכנולוגיה המתקדמת, המומחיות והניסיון של Parametrix צברה בשוק האמריקאי יחד עם יכולותיה וניסיונה של מנורה מבטחים בעולם הביטוח הישראלי, במטרה להבטיח לחברות קרקע כלכלית יציבה גם במצבים של תקלות בלתי-צפויות שעלולות להסב נזקים כלכליים בלתי-מבוטלים".



עו"ד עומר קרפט



שרון חרן, CCO, פרמטריקס

ההשבתות עמד על 221 שעות.

"כפי שראינו בחודש יולי האחרון, תקלה בשירותי חברת CrowdStrike שיתקה מערכות ברחבי העולם ויצרה לשורה ארוכה של חברות נזקים בהיקף מצטבר של מיליארדי דולרים. זה היה דגל אדום שהמחיש מה עלול לקרות כשמערכת קריטית כזו קורסת וגוררת נזק משמעותי למספר כה רב של חברות", מציין עו"ד קרפט.

איזמים אלו, שניצבים בפני חברות וארגונים, ממחישים ומחדדים את הצורך באימוץ גישה הוליסטית של שירותי אבטחת מידע, הגנות סייבר והמשכיות עסקית, שמחייבים ארגונים לפתח אסטרטגיית הגנה רב-שכבתית, המשלבת הן פתרונות טכנולוגיים מתקדמים והן כיסוי ביטוחי מקיף, כדי להתמודד עם מגוון האיזמים. במנורה זיהו את הצורך, והפוטנציאל העסקי, במוצר ביטוחי שיספק מענה במקרים אלו והודיעו על השקת כיסוי ביטוחי במקרים של קריסת ענן, זאת במסגרת שיתוף הפעולה אשרנקם עם Parametrix, חלוצה בתחום ביטוחי סייבר המתמחה בהגנה מפני תקלות ונפילות בשירותי ענן.

המוצר נועד להעניק לחברות הגנה וודאות כלכלית בתרחיש של נפילות שירותי ענן. שיתוף הפעולה האסטרטגי מציע מענה מדויק לאתגר הטכנולוגי באמצעות מנגנון פיצוי מהיר ושקוף, המבוסס על ניטור פראקטיבי של שירותי הענן הנפוצים ביותר.

במנורה מציניים, כי מדובר בנדבך חדש בעולם הטכנולוגי, שהוא הראשון בישראל וכמעט אין כדוגמתו בעולם, למעט פוליסה שמשווקת בשוק האמריקאי בחמש השנים האחרונות, אותה רכשו בין היתר מספר חברות המשתייכות למועדון Fortune 500 (מדד המציג את ההכנסות והרווחים של 500 החברות הגדולות בעולם). ראוי לציין כי בעוד ביטוחי הסייבר הקיימים מציעים פיצוי בעת מתקפת סייבר "סטנדרטית", דוגמת פריצה למערכות מחשוב מצד

תכיפות האירועים האחרונים והצורך הקריטי שהתחדד בהבטחת כיסוי ביטוחי בתרחיש של קריסת ענן (cloud outage), הוביל את מנורה מבטחים לחבור לענקית ביטוחי הסייבר העולמית Parametrix כדי לפתח מוצר ביטוחי חדשני וייעודי למקרים אלו, שהוא הראשון בישראל ומהבודדים בעולם שמציע פתרון לחברות ותאגידים שניצבים בפני איזמים וסיכונים לנפילת ענן.

עו"ד עומר קרפט, מנהל מחלקת סיכונים מיוחדים וחיתום ראשי במנורה מבטחים: "תרחיש של נפילות ענן הפך לתדיר יותר בשנים האחרונות וחושף את החברות לסיכון פוטנציאלי, המחייב ניהול מערך הגנה אפקטיבי וכיסוי ביטוחי ייעודי".

המעבר המואץ של חברות, עסקים וארגונים לסביבת עבודה מבוססת ענן העצים את חשיבות ההיערכות המוקדמת מול האיזמים והסיכונים הנלווים לכך, תוך יצירת מערך הגנה וביטוח מתאים, שהפך קריטי גם על רקע העלייה בשנה האחרונה בשכיחות אירועי קריסת ענן (cloud outage). כך, בשנת 2024 לבדה תועדו 47 מקרים של נפילות ענן שגררו ברובן שיבושים קשים. דוגמאות לכך כוללות תקלות ממושכות שהשפיעו באופן מהותי על פעילותם, במידה מסוימת גם תדמיתן, של תאגידים וחברות רב-לאומיות בתחומי סחר מקוון, תעשייה ושירותים.

בדצמבר שחלף חוותה פלטפורמת מחשוב הענן של מיקרוסופט (Azure) נפילה בכל חוות השרתים של החברה בסן אנטוניו, שנמשכה כמעט יממה שלמה, כתוצאה מכשלי חשמל. חודשיים קודם, באוקטובר חוותה גם ענקית החיפוש גוגל נפילה בחוות השרתים שלה (GCP) בפרנקפורט, שנמשכה מעל ל-6 שעות, גם היא כתוצאה מכשלים במערכת החשמל.

ב-8 בדצמבר 2021 הסיכון התממש גם אצל ענקית הסחר המקוון אמזון, שחוותה הפסקה היסטורית במשך שעות ארוכות בשירותי הענן שלה (AWS). הנפילה גררה נזקים לאתרי האינטרנט הפופולריים בארה"ב ושירותים שנמצאים בשימוש אינטנסיבי הושבתו במצב לא מקוון - אפקט שיצר ביקורות וכעס בקרב הצרכנים והדגיש את הכאוס שעשוי להתרחש כאשר פעילות כלכלית רחבה חשופה לנזקים בלתי צפויים.

אוסף המקרים מעיד על הסיכונים הממשיים הכרוכים בטרנספורמציה הגוברת של המעבר לסביבת ענן, כמו גם על עלייה במקרי כשל, שכן ב-2023 עמד מספר האירועים הקשורים בנפילת ענן על 40, כאשר משך הזמן המצטבר של כלל



תשואות בלי תירוצים!

19.41%

למרות הכל תוצאות חזקות!

תשואה מצטברת 12 חודשים אחרונים

מסלול מניות BEST INVEST / השקעת בית MORE

BUZZMARKET

שארפ 5 שנים	מוצעת ממוצעת שנתית 5 שנים	מוצעת ממוצעת שנתית 3 שנים	מצטברת 12 חודשים	גוף השקעות
0.79	10.84%	7.83%	16.96%	הכשרה
0.56	8.33%	6.33%	15.97%	אלטשולר שחם
1.00	🏆 12.77%	🏆 10.32%	18.11%	מיטב
0.85	11.48%	9.12%	18.16%	ילין לפידות
0.71	10.13%	6.07%	🏆 19.41%	מור
I	II	II	17.56%	אנליסט

זה הזמן לבדוק איפה הכסף שלכם

BEST INVEST מבית הכשרה חברה לביטוח בע"מ. החברה אינה עוסקת בייעוץ פנסיוני ולה זיקה למוצרים המנוהלים על ידה. התשואות הנן במסלול מניות בחתך שנה, 3 ו 5 שנים. לפי מדד שארפ - ריבית חסרת סיכון. הנתונים נכונים לסוף חודש 02/25 ולקוחים מהאתר הרשמי של ביטוח "נט". **התשואות הינן נומינליות ברוטו לפני ניכוי דמי ניהול. אין במידע על התשואות שהוצגו בעבר בכדי להצביע על התשואות שתושגנה בעתיד או התחייבות להשגת תשואות כלשהן.** האמור לעיל הינו תמציתי, מובא למטרת אינפורמציה בלבד וכחומר רקע בלבד והינו בכפוף להוראות הדין והוא אינו מהווה ייעוץ ו/או המלצה ו/או חוות דעת מכל סוג שהוא לרכישה ו/או הצטרפות למוצר ואין בו כדי להוות תחליף לייעוץ/שיווק כאמור בידי בעל רישיון עפ"י הדין, המתחשב בנתונים ובצרכים הפרטניים של כל אדם. החברה רשאית לשנות את מדיניות ההשקעות בהתאם לשיקול דעתה, בכפוף לפוליסת הביטוח ולהוראות הדין. בהתאם לתנאי פוליסת הביטוח וחריגה, נהלי החברה והוראות הדין. | תקופת המסלול אינה עולה על חמש שנים ולכן מדד שארפ אינו מפורסם. || מסלולי אנליסט החלו לפעול בחודש מאי 2022.

בלנדר התקשרה עם גוף פיננסי אמריקני להקמת פלטפורמת פתרונות מימון לסוכנויות רכב

■ מדובר בהסכם שת"פ אסטרטגי ראשון לחברה בארה"ב למכירה ושיווק של הטכנולוגיה שפיתחה ■ הגוף הפיננסי האמריקני צופה לבלנדר הכנסות של כ-23.4 מיליון שקל בארבע השנים הקרובות ■ המנכ"ל גל אביב: מדובר בשיתוף פעולה שלישי עם גופים בינלאומיים, לאחר ההסכמים שנחתמו עם סאפיינס ואמדוקס

ולהפיץ את פלטפורמת המימון הטכנולוגית שלנו, אשר מביאה בשורה בתחום פתרונות המימון הדיגיטליים". נמסר כי הפלטפורמה הטכנולוגית של בלנדר מבוססת ענן, מותאמת למגוון רחב של שווקים ושפות, בעלת טכנולוגיה מתוחכמת אך עם זאת קלה ופשוטה לשימוש. היא מסייעת לארגונים פיננסיים אשר רוצים להקים פעילות מתן אשראי בקבלת החלטות חיתום מהירות, ביעול תהליכי תפעול ודיגיטציה של כל תהליך ההלוואה (משיווק ועד גבייה).

הטכנולוגיה מבוססת ביג דאטה, כריית נתונים, למידת מכונה, פרמטרים פיננסיים, היסטוריית אשראי, כלכלה התנהגותית, סוציו-דמוגרפיה וסטטיסטיקה. כל אלו מאפשרים לפלטפורמה לקבל החלטת חיתום מותאמת אישית ללקוח תוך קביעת ריבית תחרותית, המשקפת את הסיכון המובנה של הלקוח לכשל אשראי - PD Probability of Default. עוד מציינים בחברה כי הפלטפורמה יודעת לנהל



גל אביב

פתרונות אשראי מגוונים, לרבות אשראי לרכב, אשראי לכל מטרה, אשראי צרכני דיגיטלי בנקודות מכירה BNPL ואשראי לנדל"ן.

שלנו שבה אנו רואים פוטנציאל משמעותי לצמיחה ולתרוסה לרווחיות החברה. נמשיך לפעול להשגת הסכמים בינלאומיים נוספים

חברת הפינטק בלנדר טכנולוגיות פיננסיות התקשרה עם גוף פיננסי אמריקני במזכר הבנות לאספקת שירותי פיתוח טכנולוגיים להקמת פלטפורמת פתרונות מימון לסוכנויות רכב ולמימון רכבים. הגוף האמריקני שעמו התקשרה, כך נמסר, צופה לבלנדר הכנסות של כ-23.4 מיליון שקל (6.3 מיליון דולר) בארבע השנים הקרובות.

לפי ההסכם, תוקם חברה ייעודית על ידי הגוף הפיננסי האמריקני, שבלנדר תעניק לה שירותי פיתוח, שירותי תמיכה ושימור ידע, ותהיה אחראית על ניהול הפן הטכנולוגי שלה. כתמורה הוסכם על תשלום חד פעמי וכן הסדר חלוקת הכנסות (Revenue Sharing), לפי מנגנון מדורג ובהתאם למדרגות שנקבעו. לבלנדר הוענקה אופציה לתקופה של חמש שנים, במסגרתה החברה תוכל להמיר את חלקה בהכנסות החברה הייעודית למניות עד לשיעור של 44% מהון מניותיה.

מדובר בהסכם שת"פ אסטרטגי ראשון לבלנדר בארה"ב למכירה ושיווק של הטכנולוגיה הייחודית של בלנדר לגופים פיננסיים בינלאומיים. זאת, לאחר שבמהלך השנה האחרונה התקשרה החברה עם חברת התוכנה הישראלית סאפיינס לשיווק הפלטפורמה הטכנולוגית של בלנדר ללקוחותיה בתחום הביטוח וניהול פנסיוני בעולם ועם חטיבת הבנקאות של ענקית ההייטק אמדוקס בהסכם הפצה ושת"פ טכנולוגי, לפיו אמדוקס תשווק את הטכנולוגיה של בלנדר לגופים בנקאיים וחברות טלקו בינלאומיים.

גל אביב, מייסדי החברה ומנכ"ל בלנדר טכנולוגיות פיננסיות, מסר היום (ג'): "אנחנו שמחים על חתימת הסכם שיתוף פעולה זה, לראשונה בארה"ב, כחלק מסימוש התוכנית האסטרטגית של החברה. הטכנולוגיה הייחודית שלנו תשווק בסגמנט האשראי לרכב, הצפוי ליהנות מהקלות מס משמעותיות לאור הצהרות הממשל האמריקאי. המהלך מהווה הבעת אמון נוספת בפלטפורמה הטכנולוגית של בלנדר ובערך המוסף שהיא מעניקה. מדובר בשיתוף פעולה שלישי שאותו אנחנו מובילים עם גופים בינלאומיים, לאחר ההסכמים שנחתמו עם סאפיינס ואמדוקס.

"אנו מנצלים את חוזקותינו וההבנה העמוקה בשוק האשראי הגלובלי למכירת הטכנולוגיה

סוכנות ביטוח,

עם "אפשוורנס" הפרישה יותר קלה...

ועם הרבה יותר תמורה.

גדי בן חמו ויובל ארנון עם ניסיון מצטבר בענף הביטוח של מעל-85 שנה, יבנו עבורך ועבור משפחתך את מסלול הפרישה המתאים והמשתלם ביותר.

- בניית מסלול הפרישה המתאים ביותר בטווחי זמן קצרים ועד ארוכים.
- תמחור תיק הביטוח כולל היבטי מיסוי (עוסק מורשה/תאגיד)
- היבטי מיסוי במסלולים השונים.
- מכירה בשלבים כולל השבחת התיק.
- התאמת רוכש / שותף המתאים ללקוחות הקיימים ולאופי התיק.
- בניית מתווה מוסכם על שני הצדדים וסיום התהליך בהסכם משפטי.

לפגישה ראשונה:
054-4289636 - יובל.

UP SURANCE
לימוני יעוץ והשכלחה

מבטחות הולנדיות הגישו תביעת שיבוב בסך 4.5 מיליון שקל נגד חברת לוגיסטיקה מישראל בגין נזק שנגרם למטען בנמל חיפה

■ לפי התביעה, מלגזן של חברת גולד בונד הפיל מכולה תוך כדי פריקתה במסוף המטענים, ומערכת הדפסה אופסט ניזוקה כליל ■ התובעות פיצו את המבוטחת וכעת הגישו תביעה נגד חברת הלוגיסטיקה

בונד את המכולה בה הובלה המערכת וגרם לשני ארגזים שבתוך המכולה ולתכולתם נזק אשר בדיעבד הוברר כנזק כליל (Total loss).

לדברי התובעות, הן פיצו את המבוטחת שלהן מכוח התחייבותן על פי הפוליסה. לטענתן, לאחר בדיקה יסודית של האירוע הובהר באופן חד משמעי שהסיבה לכך שהמכולה האמורה נשמטה מתוך המלגזה היא שגולד בונד השתמשה באופן רשלני בשרשראות על מנת לפרוק את המכולה במקום לבצע את הפריקה על ידי Spreader שהינו מסגרת מתכת קשיחה המתחברת לחלק העליון של המכולה. פריקה באמצעות Spreader הייתה מונעת טלטול של המכולות והיא בטיחותית יותר.

לטענת התובעות, השימוש בשרשראות היה רשלני לחלוטין ומנוגד לפרקטיקה המקובלת ולנורמות המקצועיות בתחום. תגובת הנתבעת לא התקבלה עד סגירת הגיליון.

גטר מכרה את המערכת לחברת אורדע פרינט תעשיות לצורך שימוש של אורדע במפעלה בקרית גת. גטר התקשרה עם גולד בונד כדי לשנע את המערכת לאחר שנפרקה מהאונייה



מקור: ויקימדיה

נמל חיפה

בנמל חיפה ולהובילה ממסופה של גולד בונד בחיפה עד למסירתה במפעל אורדע בקרית גת. בתביעה נאמר כי בעת שינוע המערכת במסוף של קבוצת גולד בונד, הפיל המלגזן של גולד

שתי חברות ביטוח הולנדיות - MSIG Insurance Europe AG ו-MS Amlin marine N.V - הגישו תביעת שיבוב ביטוח ימי על סך 4.5 מיליון שקל כנגד קבוצת גולד בונד מאשדוד המפעילה של מסוף מטענים בחיפה.

בתביעה שהוגשה לבית המשפט המחוזי בחיפה נאמר כי התובעות ביטחו בביטוח ימי מערכת הדפסה מדגם 38D, שיוצרה על ידי קונצרן קומורי ביפן. המערכת היא קו הדפסת אופסט משובלל ביותר הכולל מרכיבים רבים ומהירות הנייר החולף במערכת היא כ-50 קמ"ש ודיוק ההדפסה הוא כ-10 מיקרון (אלפית המילימטר).

המערכת נמכרה לחברת גטר גרופ ובוטחה בידי Komori International, חברה נוספת בקונצרן קומורי, בביטוח ימי אצל התובעות. המערכת הובלה באוניה מנמל יוקהמה שביפן לנמל חיפה.

פרק חדש

כיסוי מלא

פודקאסט הביטוח, הפנסיה והפיננסים של פוליסה



משרד האוצר מצא כיס עמוק של חברות הביטוח להעביר כסף לקופות החולים

נחמה גולדוסר, יו"ר ועדת ביטוח בריאות בלשכת סוכני הביטוח, התארכה בכיסוי מלא, לשיחה על הרפורמות בעולם ביטוחי הבריאות

להאזנה לחצו כאן

פוליסה

חדשות הביטוח הפנסיה והפיננסים www.polisa.news

הרווח הכולל של שומרה ב-2024 הסתכם ב-207 מיליון שקל, שיפור של 144% לעומת רווח בסך 85 מיליון שקל ב-2023

■ ברבעון הרביעי נרשם רווח בסך 57 מיליון שקל לעומת רווח בסך 30 מיליון שקל ברבעון המקביל ■ הגידול ברווח מוסבר בשיפור חיתומי בעיקר בענף רכב רכוש, בו גדל הרווח הכולל (לפני מס) ביותר מפי שלושה ■ הרווחים משוק ההון הסתכמו ב-119 מיליון שקל לעומת 66.5 מיליון שקל ב-2023

הסתכם ב-711 מיליון שקל לעומת 621 מיליון שקל ב-2023, המשקף גידול של 14.4% הנובע הן מגידול בפרמיה הממוצעת והן מהגדלת הפעילות בתחום. כתוצאה מכך, הרווח החיתומי לפני מס הסתכם ב-118 מיליון שקל לעומת רווח חיתומי לפני מס בסך 321 מיליון שקל ב-2023.

רכוש ואחרים: הרווח הכולל לפני מס הסתכם ב-31 מיליון שקל לעומת רווח כולל לפני מס בסך 22 מיליון שקל ב-2023, הנובע משיפור חיתומי בענפים וכן בשיפור ברווחי השקעות.

מחזור הפרמיות ברוטו הסתכם בכ-215 מיליון שקל, לעומת 177 מיליון שקל ב-2023 המשקף גידול של כ-21.7% הנובע מגידול הפעילות בתחום.

חביונות: הרווח הכולל לפני מס הסתכם ב-18 מיליון שקל לעומת הפסד כולל של כ-2 מיליון שקל ב-2023, הנובע בעיקר מרווחי השקעות ומשיפור חיתומי בענף. מחזור הפרמיות הסתכם בכ-33 מיליון שקל לעומת 26 מיליון שקל ב-2023.

תיווך ביטוח: בשנת 2024 נרשם רווח כולל לפני מס בסך של כ-21 מיליון שקל לעומת רווח בסך 17 מיליון שקל ב-2023.

הכנסות מעמלות נטו הסתכמו ב-2024 בכ-73 מיליון שקל לעומת 61 מיליון שקל ב-2023. הגידול בהכנסות מעמלות נטו וכן הגידול ברווחיות נובע מהגדלת הפעילות בחברות הבנות, מגידול בעמלות בשל הגידול בפרמיה הממוצעת ומהתייעלות תפעולית, וכן מרכישת סוכנויות ורכישת תיקי ביטוח של סוכנויות וסוכנים.

קולקטיב בתקופת הדוח ומגידול בפעילות החברה.

רכב רכוש: הרווח הכולל לפני מס ב-2024 הסתכם ב-170 מיליון שקל לעומת רווח כולל



לפני מס בסך 54 מיליון שקל ב-2023. השינוי ברווח הכולל נובע מהגידול ברווחיות החיתומית ומרווחים מהשקעות שהסתכמו לכ-41.2 מיליון שקל לעומת 17.7 מיליון שקל בתקופה המקבילה.

הרווח הכולל לפני מס ברבעון הרביעי הסתכם ב-45 מיליון שקל, גידול של 89% לעומת רווח בסך 24 מיליון שקל ברבעון המקביל. מחזור הפרמיות ברוטו בתחום רכב רכוש

בשנת 2024 רשמה שומרה רווח כולל בסך 207 מיליון שקל, עליה ניכרת בשיעור 144% לעומת רווח בסך 85 מיליון שקל שרשמה בשנת 2023. ברבעון הרביעי רשמה שומרה רווח בסך 57

מיליון שקל, שיפור של 91% לעומת רווח בסך 30 מיליון שקל ברבעון המקביל. כך עולה מהדוח הכספי שפרסמה שומרה. לפי הדוח, הגידול ברווחיות נובע משיפור חיתומי, בעיקר בענף רכב רכוש הנובע הן מגידול בפרמיה והן משיפור בשכירות וקיטון בתשלומים בגין תאונות וגניבות וכן מקיטון בפרמיה בחסר בשל אותן סיבות. **הפרמיות ברוטו** צמחו ב-19% והסתכמו ב-1.367 מיליארד שקל. ברבעון הרביעי הסתכמו הפרמיות ברוטו ב-288 מיליון שקל, שיפור של 17% לעומת הרבעון המקביל.

הפרמיות שהורווחו בשייר עלו ב-200% והסתכמו ב-1.2 מיליארד שקל.

הרווחים משוק ההון הסתכמו ב-119 מיליון שקל לעומת 66.5 מיליון שקל ב-2023.

רכב חובה: הרווח הכולל לפני מס בשנת 2024 הסתכם ב-48 מיליון שקל, שיפור של 128% לעומת רווח כולל בסך 21 מיליון שקל ב-2023. עיקר השינוי נובע מגידול בתחום מהשקעות בתקופת הדוח וכן משיפור בתוצאות החיתומיות בענף בגין שנים ישנות.

ברבעון הרביעי נרשם רווח בסך 18 מיליון שקל, שיפור של 111% ביחס לרבעון המקביל.

מחזור הפרמיות ברוטו ברכב חובה הסתכם ב-408 מיליון שקל, לעומת 322 מיליון שקל בתקופה המקבילה. עיקר הגידול נובע מביטוח

ביטוח אחריותם של נושאי משרה בישראל

כחצי מיליארד שקל יותר משלמות חברות ישראליות מדי שנה עבור רכישת ביטוח 'אחריות נושאי משרה', מבלי להכיר אותו לפרטיו. ספרו של עו"ד אורי אורלנד 'ביטוח אחריותם של נושאי משרה בישראל', הוא הראשון בעברית המוקדש לביטוח הנחשב למורכב ביותר בתחום הביטוח הכללי. הפוליסה, שעניינה אחריות בשל עיסוק בניהול, נעה בין ביטוח נכסים לאחריות. הסייגים לכיסוי הנקובים בה נבחנים לרוב בדיעבד. מטרת הספר היא לשמש 'מורה נבוכים' לאלה הנאלצים להתמודד עם ביטוח מיוחד זה.

מחיר הספר: 430₪ כולל מע"מ
למנוי עיתון פוליסה: 380₪ כולל מע"מ
המחיר כולל מע"מ ומשלוח בדואר רשום

להזמנות



בהוצאת פוליסה

לקוחותיכם נוסעים לסקי?

המסלול לחופשה המושלמת מתחיל בפספורטכארד
חברת ביטוחי הנסיעות הגדולה בישראל



מגוון שירותים והטבות ללקוחות פספורטכארד

הטבת e-SIM

ליהנות מחיבור מהיר, בכל מקום ובכל זמן

Flight Delay

עיכוב בטיסה? 1,200 טרקלינים מפנקים ברחבי העולם

איתור כבודה:

דסק איתור כבודה ייחודי המסייע לכם באיתור הכבודה
בעיכוב בהגעתה ליעד

חדר המצב של הישראלים בחו"ל:

התראות בזמן אמת בכל מקום בעולם

מזמיני

באמצעות פספורטכארד ישראל סוכנות לביטוח כללי (2014) בע"מ רישיון מס' 514831742. החברה המבטחת - דיויד שילד חברה לביטוח בע"מ. הכיסוי הוא בהתאם לתנאי הפוליסה, חריגה וסייגיה ובכפוף לרכישת כיסוי לספורט חורף. שירות Find My Luggage אינו חלק מהכיסוי הביטוחי. איתור הכבודה מבוסס על נתוני מערכת לאיתור כבודה ונעשה בכפוף למגבלותיה. אין באמור התחייבות למציאת הכבודה. חבילת ESIM אינה חלק מהכיסוי הביטוחי והיא ניתנת על ידי וויה קישוריות בינלאומית בע"מ, אשר אחראית באופן בלעדי לאספקתה ולטיבה. שווי ההטבות אינו עולה על סך של 250 ₪, והן ניתנות בכפוף לתנאי כל הטבה לפי העניין.

מבטחים ומבוטחים

יריד צבע טרי בחסות קבוצת הראל ו-Zurich יתקיים במרכז הטכני קרמניצקי בתל אביב

■ יריד האמנות והעיצוב הגדול יתקיים בין 21 ל-26 במאי, מכירת הכרטיסים תחל במהלך חודש אפריל ■ ד"ר גיא רוטקופף, יו"ר הראל: חשים גאווה גדולה לקדם ולתמוך באמנות ותרבות ישראלית, במיוחד בתקופה זו

מאתגרים אלה למדינת ישראל ולחברה הישראלית כולה, נדמה שהמציאות עולה על כל דמיון. בימים כאלה אנחנו זקוקים לאמנות, למשקפיים המופלאים שלה שדרכם אפשר להתבונן בעבר או לחלום את העתיד. אנו בתל אביב יפו, דבקים באמנות ובתרבות ומתעקשים עליהן בכל מצב, בשגרה ובחירום. כי אמנות ותרבות הן מרשם לבריאות נפשית, ובריאות נפש איננה זכות אלא צורך קיומי, בוודאי בזמנים כאלה. בימים שבהם יש איום על החופש, אני מברך על חזרתו של יריד צבע טרי, שתורם לרוח האומנות הרוחשת בעיר, תובע את זכותה להשמיע קול, להביע עמדה, לקיים שיח משמעותי, להביע ביקורת וגם לשמש פה לתחושות, למחשבות ולחוויות שמילים לבדן לא יוכלו לבטא.



צילום: גבע טלמור

ד"ר גיא רוטקופף

והתרבות בישראל. ד"ר גיא רוטקופף, יו"ר הראל: "אנו שמחים על המשך שיתוף הפעולה עם קבוצת "צבע טרי" וחשים גאווה גדולה על הזכות לקדם ולתמוך באמנות ותרבות ישראלית במיוחד בתקופה מאתגרת זו". גם בעשורו השני, יריד צבע טרי, מייסודן של שרון טילינגר ויפעת גוריון מפגיש בין הקהל הרחב לבין אומניות ואומנים מצליחים ומבטיחים, עיצוב חדשני ורעיונות מפתיעים. הוא מאפשר רכישה של עבודות מאת מיטב היוצרות והיוצרים הפועלים בישראל, תוך זיהוי וטיפוח הדור הבא של הכישרונות המקומיים.

מכירת הכרטיסים ליריד צבע טרי 2025 תיפתח במהלך אפריל. הון חולדאי, ראש עיריית תל אביב יפו: "בימים

יריד צבע טרי, המתקיים בשיתוף עיריית תל אביב - יפו ובחסות ראשית של קבוצת הראל ביטוח ופיננסים וענקית הביטוח הבינלאומית Zurich, יתקיים בתאריכים 21 עד 26 במאי 2025. היריד יתקיים השנה לראשונה מזרחה מנתיבי איילון, ויחשוף לקהל הרחב מבנה רב קסם ישן ונסתר מן העין, אשר עד לאחרונה שימש את המרכז התפעולי של חברת החשמל בתל אביב. השטח, אשר הועבר לידי העירייה לאחרונה, גובל ברחובות קרמניצקי בדרום, ולטר מוזס במערב ושדרות ההשכלה במזרח, ונמצא מרחק דקות הליכה מתחנת רכבת השלום ומתחנת הרכבת הקלה. תערוכות ותצוגות היריד יתפרשו על פני האנגר רחב ידיים ובשטחי החוף הסובבים אותו ויאפשרו למבקרי היריד להיחשף לפנינה החבויה, הממוקמת בין שכונת המגורים ביצרון לבין בנייני המשרדים של רחוב יגאל אלון.

קבוצת הראל, יחד עם Zurich, תומכות ביריד צבע טרי זו השנה השנייה, כחלק משיתוף פעולה ארוך טווח לעידוד וקידום שדה האמנות

ביטוח בינלאומי / ישראל גלעד

קרנות פנסיה בבריטניה עולות להפסיד 152 מיליארד ליש"ט מנכסי דלק מאובנים



כך עולה ממחקר שבחן את ההשפעה הפוטנציאלית של מעבר מהיר לכלכלה דלת פחמן על ערך נכסי דלק מאובנים

The Institutional Investors Group on Climate Change (IIGCC), קבוצה של משקיעים מוסדיים המונה יותר מ-550 חברים המייצגים נכסים בשווי של יותר מ-60 טריליון אירו, הפיקה מדריכים למשקיעים בתחום התאמת תיקי ההשקעות ליעדי הסכם פריז בתחום איכות הסביבה והפחתת פליטת הפחמן לאטמוספירה.

מיליארד ליש"ט. החשיפה להשקעות בנכסים הקשורים לדלק מאובנים עלולה להביא להפסד של 152 מיליארד ליש"ט אם המעבר לכלכלה דלת פחמן יהיה מהיר - דבר שישפיע על ערך הנכסים. ההפסדים המשמעותיים עלול לפגוע בתשואות של קרנות הפנסיה ולהשפיע על גובה קצבאות הפנסיה שיקבלו העמיתים.

מחקר שנערך על ידי LCP בהזמנת the Ethos Foundation ו-WWF בחן את ההשפעה הפוטנציאלית של מעבר מהיר לכלכלה דלת פחמן על ערך נכסי דלק מאובנים שמוחזקים על ידי קרנות הפנסיה הבריטיות. על פי המחקר, קרנות הפנסיה מחזיקות בנכסים הקשורים לדלק מאובנים בהיקף של 300

The Doctors Co רכש את ProAssurance תמורת 1.3 מיליארד דולר

עם השלמת העסקה המבטח המשולב יחזיק בנכסים בשווי של 12

מיליארד דולר ויהווה מרכז כוח בתחום הביטוח של המגזרים הרפואיים

המהווה פרמיה בשיעור של 60% על מחיר המניה ב-18 במרץ 2025. עם השלמת העסקה (צפי: במחצית הראשונה של שנת 2026) המבטח המשולב יחזיק בנכסים בשווי של 12 מיליארד דולר ויהווה מרכז כוח בתחום הביטוח של המגזרים הרפואיים והסיכונים המיוחדים.

Corporation (חברה ציבורית המבטחת בעלי מקצוע בתחום הרפואה, מוסדות רפואיים וכן מוצרי ביטוח נלווים) תמורת 1.3 מיליארד דולר במזומן.

בעלי המניות של ProAssurance יקבלו 25 דולר במזומן בגין כל מניה שהם מחזיקים, מחיר

מבטח האחריות המקצועית הרפואית The Doctors Company (מבטח שנוסד על ידי רופאים בשנת 1976 והוא בבעלות רופאים) הודיע ב-17 במרץ השנה כי הגיע להסכם רכישה עקרוני עם המבטח לסיכונים מיוחדים ProAssurance

פוליסה אתכם בכל מקום



כיסוי מלא

בדרכים, במשרד, בחדר הכושר, בטיול, בבית, בים ובכל מקום בעולם מתחברים אלינו באוזניות או ברכב ומאזינים לראיונות עם האנשים המעניינים ביותר בנושאים הכי חמים בענף הביטוח והפנסיה.

מוכנים? לחצו כאן



"הבן חולה במחלה גנטית נדירה - אבל אל דאגה יש מחקרים שמראים שיש סיכוי להגיע לגיל 40"

■ בנו של סוכן הביטוח מור מרקוביץ לוקה בתסמונת נדירה שגורמת לפגיעה עצמית קיצונית ולקות נוירולוגית והתפתחותית ■ מרקוביץ: חברת הביטוח מאחורינו, אך חסרים כ-14 מיליון דולר למחקר ופיתוח

אבחנתיות, קלינאי תקשורת, פיזיותרפיה ועוד, כאשר חלק כלול בסל. אך לדברי מרקוביץ, ההוצאות החודשיות, שמסתכמות בכמה אלפי שקלים, הם הכסף הקטן - "הכסף הגדול, שבעזרת השם נגיע לשם, זה עלות הניתוח ששוויו כשני מיליון דולר".

אך הדרך לשם עוד כנראה ארוכה. מרקוביץ: "חברת הביטוח מאחורינו אך חסרים כ-14 מיליון דולר להשלמת מחקר ופיתוח. עובדים על המחלה הזו בארה"ב, דרום קוריא וצרפת, אך בגלל שהיא נדירה הם עצרו את המחקר. הלואו שדרך הפוליסה היה אפשר להגיע לטייקונים שיתרמו".

משפחת מרקוביץ לא לבד. ברחבי העולם יש כמה מאות משפחות שותפות גורל אבל רובן השלימו עם המצב ובודדות מנסות לגייס את הסכום. מרקוביץ: "אין בעולם הרבה הורים שמוכנים לעשות הכל. הרוב חיים עם המצב ולא השתגעו כמונו. אנחנו מכירים הורה בארצות הברית שגם מגייס עכשיו כספים ואנחנו מכירים גם

כאלה מפולין ומקסיקו".

העיקר שיהיה כיסוי

איך המקרה הפרטי משפיע על ההתנהלות המקצועית?

מרקוביץ: אם לפני כן האמנתי בביטוח בריאות, היום אין מצב שאשב עם אבא לתינוק ולא אבטח אותו לפחות על קטסטרופות מרגע הלידה. כל המבוטחים שלי יודעים שברגע שנולד להם בן או בת ישר להתקשר אלי.

"בדרך כלל הסיפור שלי עולה בפגישה הראשונה עם הלקוח. אני מועדד לבנות את החבילה הכי מתאימה ללקוח, אבל העיקר שיהיה כיסוי לדברים המהותיים שאין בקופת החולים".

יש לך טיפ לטכני ביטוח בתחום הבריאות?

מרקוביץ: אני נוטה לעיתים לפצל את הביטוח. כלומר, חלק מהביטוחים עושה בחברה איקס שאני יודע שהם טובים יותר ללקוח, ועושה השלמות בחברה אחרת. הכל בהתאם לילד ולצרכים.



צילום פרטי

מור מרקוביץ ובנו נועם

לא אעשה את זה, אבל אחר כך כשאתה קם באמצע הלילה ושומע את הילד צורח מכאבים וכל המיטה מלאה בדם, זה משהו ששובר אותך לרסיסים".

ברגע של ייאוש, כאשר הזוג מרקוביץ החלו לברר לגבי עקירת השיניים, הם גילו כי בישראל אין שום רופא שמוכן לבצע את ההליך, דבר שהוליד את פיתוח הסד שהציל את שיניו של נועם. מרקוביץ: "זה שלא רצו לעקור את השיניים זה משהו ייחודי פה בישראל. הרופאים אמרו בוא ננסה הכל לפני שעוקרים. ניסינו המון דברים ושום דבר לא עזר עד שבסוף הגענו לאיזה רופא שעשה לו סד מיוחד שמונע ממנו לנשוך את עצמו. עכשיו הוא זורק את עצמו בריצפה אז נאלצנו לקנות לו מיטה כמו ג'מבורי רך מכל כיוון".

חברת הביטוח מאחורינו אבל עצרו את המחקר

נועם נכנס לביטוח הפרטי מרגע הלידה והביטוח מופעל בתחומי התפתחות הילד, בדיקות

בנו של סוכן הביטוח מור מרקוביץ, נועם, לוקה בתסמונת גנטית נדירה בשם **ליש-ניהאן**, המתרחשת 1 לכ-400 אלף לידות - המחלה התגלתה כשנועם היה בן שמונה חודשים. הגילוי הדרמטי הפך את חייו של מרקוביץ מקצה לקצה - אך גם הצמיח את הסוכן שהוא היום. כיום נועם בן חמש, הוא לא הולך, לא אוכל לבד, לא מדבר ופוגע בעצמו באופן קיצוני.

מרקוביץ הוא בעלים של **ויקי מור ביטוח ופיננסים**, סוכנות ביטוח משפחתית המנוהלת על ידי מרקוביץ ואימו - שותפתו בעסק. הסוכנות פועלת דרך בית הסוכן **אורן מזרח** והיא הוקמה בשנת 2015, כחמש שנים לפני לידתו של נועם, בנו השני.

ב-28 במרץ יתקיים במודיעין **מרוץ האפרוחים**, במטרה להעלות מודעות לתסמונת. מרקוביץ: "זה נקרא מרוץ האפרוחים, כי ב-300 מטר האחרונים משתתפים ילדים עם מוגבלויות. זה מאוד מרגש".

איך הכל התחיל?

מרקוביץ: אישית ליאית היא פיזיותרפיסטית והיא הבחינה שמשוהו לא בסדר עם הילד - מצד אחד הוא מאוד חכם, מדבר עם העיניים, מזיז רגליים וידיים אבל מצד שני היה בכי בלתי פוסק. התרוצצנו בין רופאים ובסוף הלכנו ל**רוב פיהרר**. הוא שלח אותנו ל**תל השומר**, וכך הגענו לד"ר **אודליה חורין**. חורין ערכה לנועם פאנל גנטי, ואמרה לנו: "אנחנו מוסיפים לבדיקה עוד מחלה רק למען הסר ספק, אבל אל תקראו עליה". אחרי חודש היא הטילה עלינו את הפצצה שהבן חולה במחלה גנטית נדירה. היא אמרה: "אל תדאגו, יש מחקרים שמראים שיש סיכוי להגיע לגיל 40". מפה מתהפכים לך החיים ביום אחד".

מה אתה יכול לספר על המצב של נועם כיום?

מרקוביץ: הוא סיעודי ולא מתפקד, לא הולך, הגוף לא עושה כלום, אבל כל זה מתגמד אל מול הפגיעה העצמית - זה הדבר הכי נוראי. בהתחלה היה נושך את אצבעות הידיים אז קנינו כפפות מיוחדות אבל אז זה הגיע לחלל הפה. יש הורים שעוקרים לילדים שלהם את השיניים - בהתחלה אמרתי שאני בתור אבא בחיים